
女性起業家が生き生き楽しく 仕事をして稼ぐための ＜時間とお金＞Ver.

2022



はじめに

初めまして。

株式会社M&Mパートナーズの前田和人と申します。

私の詳しいプロフィールは最終ページに書いていますが、これまで10年間、法人メインの経営コンサルタントとしてサポートしてきました。

ところが、あるきっかけから、女性起業家のサポートをさせて頂くことになったのですが、1ヶ月もしないうちに100万円という高額にも関わらず、2人と契約を結んだのです。

1人は、新規クライアントで、100万円オファーし契約されました。

1人は、30万の既存クライアントで、セッション最終回に継続オファーで100万円の契約です。

(セッション回数も同じなので単純に見るとただの値上げに見えるかもしれませんが、実は彼女にとっての“適正価格”として修正しただけなんです。)

これは、決して煽っているわけではなく、大袈裟に書いているわけでもなく、紛れもない事実なのです。

多くの女性起業家は、キッカケがないだけで、能力の高い人が多いことの証明だと思っています。

この出来事をきっかけに、多くの女性起業家の方々に過去。現在。未来の課題についてインタビューをさせて頂きました。

そこで浮かび上がった課題を解決することで、「もっと生き生き楽しく仕事をして稼ぐ」ことができると確信したのでレポートとしてまとめました。

ぜひ最後までお読み頂き、あなたのビジネスのヒントにして頂けると幸いです。

株式会社M&Mパートナーズ 前田 和人

目次

01.

女性起業家の年収の割合

02.

時間とお金

03.

前田和人プロフィール

04.

株式会社M&Mパートナーズ
経営理念

05.

なぜ前田は、女性起業家を
サポートするのか？



女性起業家の年収の割合

経済産業省が平成19年に発表した
「女性起業家の年収の割合」をみて、衝撃を受けました。

年間所得100万円以下の方が96.1%

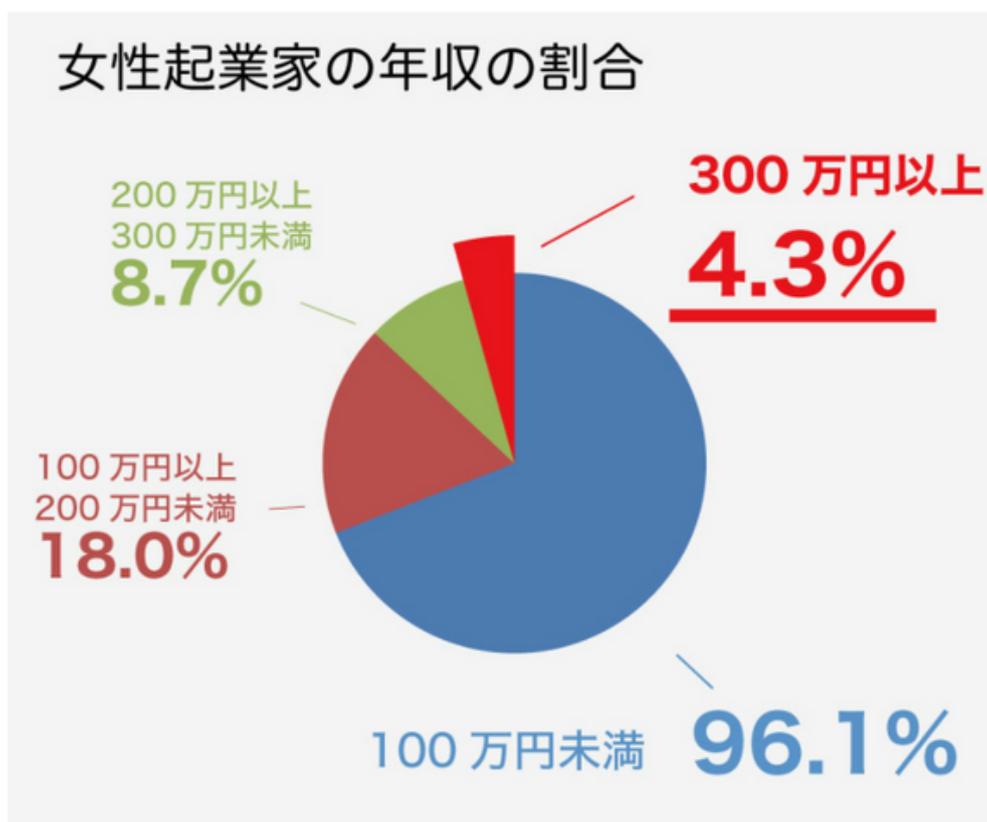
ほとんど儲かっていないという現状が見えてきます。

さらにデータを見ていくと

年収100万円–200万円が18%

年収200万円–300万円が8.7%

極め付けは、年収300万円以上の人にまとめると
全体の4.3%しかないという現実です。



データから分かるとおり女性起業家の方で稼げていない人が非常に多いと言うのが現実です。

ではなぜ、これほどまでに稼げていないのでしょうか？

“お金に対する考え方をわかっていない”

ことが原因であるとインタビューから知ることができました。
考え方なので、学べば、誰でも解決できる課題です。

よく女性起業家向けのビジネス書やネット記事では、
「お金に対するブロックを外そう!」
みたいなことが書かれています。

確かに、正しいとは、思いますが、“お金に対するブロック”と
言われると私には問題があると脳が認識しますよね。
ここが最大の問題ではないかと思うわけです。

私が書いている“お金に対する考え方”は、
“お金に対するブロックを外す”という視点ではなく
“お金を見る角度を変える”という視点です。
視点を変えることなので、誰にでもできる。ことだと思います。

それでは、今回は、時間とお金について見ていきましょう!



時間とお金



母性本能の塊である女性起業家は、

- ・ 子供との時間を大切にしたい。
- ・ 子供にお金がないことを理由にチャンスを与えられないことを回避したい。

が最も多く、ついで自分自身が思い描く人生を過ごしたい。というデータが沢山見つかりました。

あなたは、なぜ、起業しようと思ったのか？

ここを今一度しっかり思い出して欲しいと思います。

さまざまな女性起業家に関する資料を見て行った結果、一番多かったのは？

1位:時間的余裕をもつため

2位:経済的余裕をもつため

3位以下は省略しますね。

その理由として

母性本能の塊である女性起業家は、

子供との時間を大切にしたい。

子供にお金がないことを理由にチャンスを与えられないことを回避したい。が最も多く、ついで自分自身が思い描く人生を過ごしたい。というデータが沢山見つかりました。

時間とお金



資料、インタビューから

- ・ 時間もお金も不足している
- ・ 時間はあるけど、お金が不足している
- ・ お金を稼ぐと時間がなくなっている
- ・ 安く提供しないと選んでもらえない

などが見えてきました。

批判を恐れず、前田の解釈を少し書いていきますね。

1つの大きな特徴は、
女性はマルチタスクである。

一般論で書きますね。

女性であり、起業家であり、妻であり、母であることに大きく起因していると感じています。

家事・育児・仕事を限られた時間で、長い期間経験しているため、行動と切り替えが早いんだと思います。

時間とお金



例えば、私が女性起業家に、2代目経営者を紹介してほしい、誰か知り合いいませんか？

と相談すると、女性は、その場で電話してくれます。
この行動の速さは男性にはあり得ません。
女性は家事・育児・仕事を限られた時間で、長い期間経験しているので、その場でできることはすぐに行動に移します。
この女性特有のスピード感が私は大好きです。

一方で、仕事の場面に置き換えると
集客はインスタが良いと聞くと、すぐにインスタを始めます。
コピーライティングが良いと聞くと、コピーライティングを習います。
行動力がある分、沢山の情報を処理しようと動き出すのも早いのです。
そういうことを繰り返した結果、サービス（商品）が沢山存在する方が非常に多いと感じます。

そこで、1つずつ整理していくとメイン商品がどれか？わからなくなっていたり、業種から外れた一貫性のない商品構成になっていたりとすることがあります。
要するに、**あなたは何屋さんですか？**という状態です。

だからあえて言わせてください。

一定期間は**選択**と**集中**が絶対に必要です。

時間とお金



視点を変えて見てみましょう！
主婦のお仕事をどこかに依頼したと考えてみましょう！

色々調べた結果、家事代行で見ていくと、家事代行と料理代行に分けている会社が多いようです。

(＊あくまでも計算の参考価格なので、ご了承をお願いします。)

家事代行とは、掃除、洗濯のこと（水周り徹底掃除は含みません。）

料理代行とは、買い物、料理（作り置き含む）

家事代行の平均単価は、3,500円（平均）

料理代行の返金単価は、4,000円（～）

それで、家事にかかる1日平均時間を調べると

家事は1日1時間程度

料理は1日2時間程度（買い物含む）

1ヶ月で計算してみると

家事3,500円×1日平均1時間×30日＝105,000円

料理4,000円×1日平均2時間×30日＝240,000円

合計すると 345,000円 となります。

これに育児を加えないといけませんが、今回は割愛させていただきますね。

あくまでも目安の金額ですが、それでも月額にして345,000円もかかるのです。

年間4,140,000円です。

時間とお金



この大変な主婦をいう仕事を、他の仕事をしながらマルチタスクでテキパキと行っているのです。

マルチタスクにならざるを得ない理由が見えますね。女性は素晴らしいです。頭が上がりません。

いかがですか？

あなたの行っていることの本当の価値！少しずつでも見えてきましたか？

あなたは、

少しでも家計費を減らすべく、野菜1つ1つの値段を見比べて、1円でも安く工夫しているのですから、安く提供したくなるのは、十分理解できます。

でも、やっぱりあなたには、価値があるのです。

主婦としての実績があるのです。

あなたの能力と時間の安売りは、もう辞めませんか？

私がサポートしたYさんが、マルチタスクから選択と集中に切り替えたことで1ヶ月で2件200万円を契約したように、あなたの選択すべき項目を見つけ出し集中できる状態を見つけてみませんか？

[個別リモートセッション](#)
[お申し込みはこちらから](#)

時間とお金



個別相談では、こんなことも公開しようと思っています。
私は、元銀行員なので財務コンサルも行っていきます。

最後に金額のオファーをすると、オファーの相手である経営者は、財務コンサルの相場を知らないなので、ある仕事と比較されてしまいます。

その仕事と比較されると、私が提案する財務コンサル月額15万円は非常に高くなります。
だから、普通に15万円ですと言うと「高っ！」と言われてしまいます。そのある仕事の価格は相場が3万円だからです。

それを回避する方法があります。私が経験して契約に結びつくある方法を今回は個別相談を希望された方に特別に公開しようと思います。

3万円の仕事と比較されてるであろう15万円の私のサービスを3万円と比較させない秘密を提供するだけで、私はかなり、かなり稼げることは間違いないと思います。

それをなぜ？公開するのか？

なんか裏があるんじゃない？と怪しく感じられる方もいらっしゃるでしょう！

その理由を知りたい方は、最後に書いている女性起業家をサポートする想いまで読んでいただければと思います。

ぜひ、個別相談でお逢いしましょう(^^)

あなたとお会いできるのを楽しみにみ待っています。

前田和人プロフィール

佐賀県出身。1970年生まれ。

銀行員生活 16年半、融資先の新規開拓を中心に活動。

その後、営業の手腕を買われ、葬祭専門の花屋に統括本部長として迎え入れられる。

9年間で12店舗の新規出店の指揮を務め、200人のスタッフを牽引し、年成長率120%を維持する組織を創り上げる。

貸し手と借り手の両方の最前線の経験から、人財と財務のマネジメントによる考動力チームビルディングを完成させる。

その後、このノウハウの普及と指導のため独立を果たし、中小企業の業績向上支援に携わっている。

その業務が評判を呼び、2013年、出版社からのオファーを請け、税理士選びのノウハウをしたためた『なぜ税理士は経営者の期待に応えられないのか』を出版。(かんき出版)

◆16年半地方銀行に在籍

- ・融資案件2,500社以上、新規融資先開拓250件以上
- ・福岡県の営業担当150名の中で営業成績No.1

◆冠婚葬祭を専門にした生花装飾業に転職

- ・新規開拓、10店舗以上
- ・13店舗250人超の**執行役員兼統括本部長を現在も勤める。**

◆2012年株式会社M&Mパートナーズ設立

- ・財務改善コンサルティング
- ・資金調達コンサルティング
- ・エグゼクティブパートナーコンサルティング
- ・人財育成（右腕育成、幹部育成、目標達成、各種研修）

◆方眼ノートトレーナー資格2021年取得

- ・セールス力向上
- ・プレゼン力向上
- ・コミュニケーション力向上
- ・問題解決力向上 ノートの書き方を変えるだけで、あなたの未来が変わります。



株式会社M&Mパートナーズ
代表取締役 前田 和人

連絡先

株式会社M&Mパートナーズ

代表取締役 前田 和人

web
instagram

<https://www.mnbrp.jp/>

@kazusan8739



株式会社M&M/パートナーズ

経営理念



Mission

本気で働き本気で遊び人生を楽しむ🎵
そんな仲間を100人創る！

Dream

行きたい時に行きたい場所へ
明日からHawaiiの実現。
～元気に楽しく働く大人になろう！～

Vision

財務改善で事業を安定させチャレンジングな
vision実現のための経営基盤を共に創り上げる。



～CorporateMessage～

本気で働き本気で遊ぶ

明日Hawa Life Style

なぜ前田は、 女性起業家を サポートするのか？

会社を立ち上げて10年になりますが、これまでは、財務サポート、人材育成サポートを柱とした組織づくりを行ってきました。クライアントは法人がほとんどです。

ところが、あるきっかけで、初めて女性起業家をサポートする機会に巡り合いサポートを開始しました。

すると驚くことにセッションから1ヶ月も経たないうちに100万円の契約を2件獲得されたのです。

1ヶ月かからずに200万円の契約です。

これには私の方が驚かされました。

私の年代的にはめずらしく私は1人っ子なのです。

一人っ子と聞くと、甘やかされて育ったと思われるのであまり言いたくないのですが。。。

1人で保育園に歩いて通ったり（30分くらい）小学校の時は1年生から鍵っ子で、土曜なんかは、昼ごはんは、自分で簡単なものを作り食べていました。

もう40年以上前の話なので、時代的に仕方ないと思うのですが、今ではあまり考えられないような子供時代を過ごしました。

要するに貧乏なので母親もかなりの時間仕事をしていたのです。

後で聞いた話して、実は私の記憶には残っていないのですが、保育園のお迎えは、いつも一番最後だったらしく、帰り支度を済ませ、冬でも玄関先に出てきて母の帰りを待っていたそうです。

なぜ前田は、 女性起業家を サポートするのか？

そしてもう一つ、小学校低学年の運動会の話も母からよく聞きます。日曜の運動会が雨で延期になり平日開催の時がありました。

友達のお母さんも看護師で平日休めないとのことで、運動会の日は、2人でお昼ご飯を食べる約束をされていて、その話を私の母にもしていました。

ところが、運動会当日、昼ごはんを一緒に食べる予定の友達のお母さんは、休みの調整ができたのでしょう。運動会に来たのです。運動会の日、私は1人で弁当を食べたのです。この話は記憶に残っていません。。。

母は、この2つのエピソードを今になっても、悔やまれると言って話をします。私自身、1人で弁当食べたことは覚えています。嫌だったという記憶は全くありません。

私の母のように、子供と過ごせなかった時間を後悔するような、そんな女性を救いたいという想いから、女性起業家の役に立てる仕事がしたいと想っているのです。

多くの子供は、母親の影響を受けて育ちます。時代背景もありますが、両親共働きで、私を育てるため、生きていくために必死だったと思います。家族旅行に行った記憶もぼやっと2回だけです。

母と過ごす時間はあまりなかったのだと思います。一人っ子なので、愛情は私1人に注がれたでしょう。こんな私でも、母の影響は非常に大きいです。

なぜ前田は、 女性起業家を サポートするのか？

本来、仕事は楽しいものです。だからそれを背中で教えられる大人になりたいし、そんな大人を増やしたい。

そのためにコンサルをやっています。「元気に楽しく働く大人」が増えれば、子供たちも元気になります。子供たちが元気になれば日本も元気になります。

その大きな一躍を担うのが、私は女性起業家ではないかと思うのです。

女性起業家のあなたが、時間とお金を確保して、元気に楽しく仕事をしてもらえれば、子供たちも大きく素晴らしい影響を受けてくれます。

あなたが輝けば、パートナーも元気になります。身近にいる大切な人が元気になっていきます。そのサポートができることほど、私には嬉しく楽しいことはありません。

ぜひ、「元気に楽しく働く大人を増やす」ミッションを共に掴み取りに行きませんか？

個別リモートセッションのお申し込みはこちら

<https://maedakazuto.site/tms/ent/e/L1FbEjPeQeHHnBbr/>

